

תקציר

מחקר זה עוסק בשיפור הביצועים של צוותי עבודה בرمות הביניים בארגונים. ארגונים כיוום נדרשים להיות חדשניים, אינטגרטיבים, ויחד עם זאת להקפיד על כלליים וסטנדרטים של עבודה ייעלה המתחשבת באילוצי זמן ותקציב. לפיכך ביצועי ארגונים נמדדים ביום באופן שוטף בשלושה מדדים שונים: חדשנות (Innovation), אפקטיביות (Effectiveness) ויעילות (Efficiency).

הספרות המחקרית עשרה במודלים המנסים להסביר את הגורמים המשפיעים על האפקטיביות של ביצועי הצוות. ניתן לתאר את הפעלת צוות עבודה בארגון כפרויקט המורכב משלושה חלקים: תשומות, תחילה, ייצור ותפקיד.

אחד מכיווני הממחקר התמקד בתשומות, וגורס כי מבנה הצוות, היעוד, החומרים, מקורות המידע ומדיניות התגמול לעובדים מסבירים את עיקר השונות בין ביצועיהם של צוותים שונים (Hackman, 1987; Campion, Medsker, and Higgs, 1993; Cohen and Ledford, 1994).

כיוון מחקרים אחרים התמקד בתחילה, וגורס כי הגורמים הקשורים ביחסים הבין-אישיים ובגורםים קוגניטיביים בעלותם החשובים ביותר לעבודת הצוות, והם המסבירים את השונות בין ביצועיהם של צוותים שונים (Argiris, 1993).

מודל אינטגרטיבי, הлокח בחשבון חן גורמים הקשורים בתשומות וחן גורמים הקשורים בתחילה, הוצע על ידי Edmondson (1999). במחקר הראתה Edmondson כי שיעור השונות ביצועים המוסבר על ידי המודל האינטגרטיבי גבוה משיעור השונות המוסבר על ידי שני המודלים האחרים. מודל Edmondson נובע מתפיסה הרואה בארגון הלומד את הכלים המתאימים להתמודדות עם סביבה משתנה (Easterby-smith & Lyles, 2003; Tsang, 1997). בעבודתה הוכיחה Edmondson כי הדרכן לשיפור הביצועים עוברת בנטייה הלמידה. המודל שלו מציע משנה סדרה לגבי מערכת הקשרים בין שני המשתנים המוקדמים (antecedents) : **התנהגות המנהיג (team leader behavior)** ו**תמיכת ארגונית (supportive organization context)** ; לבין **ביטחון פסיכולוגי (psychological safety)**, שהוא עצמו תנאי הכרחי ללמידה (learning Behavior) ומשפיע דרכה על הביצועים (performances). תוצרי הצוות במודל Edmondson כוללים רק ממד אחד – אפקטיביות (Effectiveness), הנמדד על פי מידת שביעות הרצון של הלקוח מה מוצר או מה שירות שהוא מקבל מהצוות. בשלושת הגישות הנ"ל נמדדנו ביצועי הצוות על פי האפקטיביות בלבד.

אתגר ראשון שהצבנו במחקר הנוכחי הוא לבחון באיזו מידת מודל Edmondson מסביר תוצאות נוספות ויעילות. במחקרנו בדקנו תחילת את מודל Edmondson לגבי שלושת הממדים. על בסיס המודל של Edmondson הצינו מודל מורחב המסביר שיעור גבוהה יותר של שונות הביצועים מאשר מודל Edmondson, בכל שלושת הממדים. כדי לשפר ביצועיו של צוות עבודה אנו מציעים שני מסלולים מרכזיים: 1. שיפור תהליכי למידה 2. הקניה ועידוד של קונפליקטים קוגניטיביים (cognitive conflicts).

אתגר שני – לבסס את מרכזיותו של המושג ביטחון פסיכולוגי בפעולות צוותי עבודה.

המחקר בדק את תפקודיהם של **האקלים הצוותי** (הכולל: תמיכת ארגונית, התנהגות המנהיג, ותקשות משפטת) ושל **הבטיחון הפסיכולוגי** וاث השפעתם על שני המסלולים המשפרים ביצועים. המודל התיאורטי נבחן אמפירית באמצעות כ- 100 צוותים מארגונים שונים בענף השירותים, שירותי ההשכלה, בריאות, תשתיות, ופיננסים. בחרנו ענפים שבהם יש ייצוג רחב של צוותים בעלי אופי דומה, וזאת כדי לצמצם ככל האפשר את השפעת אופיו של הארגון על התוצאות. הצוותים שנחקרו פעלו בתחוםים שונים ובנסיבות מגוונות, וזאת כדי לאפשר רמת הכללה גבוהה. תוצאות המחקר מראות כי המודל מתאר את המאפיינים بصورة טובה (הוא עומד בקריטריונים המקבילים של מודל SEM).

מצאי המחקר מראים כי בצוותים שבהם קיים אקלים צוותי חיובי, המתאפיין בתמיכה ארגונית, בהဏנות מנהיג צוות ובתקשות משפטת – מטאפרשת התפתחותם של ביטחון פסיכולוגי, של קונפליקט קוגניטיבי ושל התנהנות למידה. כמו כן נמצא כי ביטחון פסיכולוגי מהוות תנאי הכרחי להתקפות תרבותות תומכת למידה ותנאי הכרחי להתקפות תרבותות תומכת קונפליקט קוגניטיבי.

שני המסלולים המוצעים לשיפור הביצועים מתווכים לתיווך מלא בין ביטחון פסיכולוגי לבין הביצועים. משמעותו מכאן זה היא שהמקורות הקוגניטיביים הקיימים בצוות מנוצלים היטב לטובה הביצועים באמצעות שני המסלולים. בשלב זה נפרט את משמעות הממצאים בכל אחד שלושת ממדדי הביצועים:

אפקטיביות: נמדדת על פי שביעות רצונו של הלוקה מה מוצר או מהשירות. יש חשיבות לאיסוף מידע על הלוקה ודרישותיו ולמידה מהניסיונו ומשגיאות. ביטחון פסיכולוגי מעודד את חברי הצוות ליטול סיכון בין-אישים בסביבת העבודה, להביע דעתם ללא חשש מסנקציות חברתיות. כמו כן הוא מאפשר למידה עיליה מטעהות, העברת מידע ושיפור שיתוף הפעלה בין החברים.

זהו נתיב אפשרי אחד שבו ניתן לפעול לשיפור ביצועי הצוות. במקביל מראים הממצאים את חשיבותו של הביטחון הפסיכולוגי בשיפור ביצועי הצוות גם בתיווך הקונפליקט הקוגניטיבי. ביטחון פסיכולוגי מאפשר קונפליקט קוגניטיבי, דהיינו ויכוח ענייני בין חברי הצוות, ובכך מסייע להגעה להחלטות טובות יותר בזמן קצר יותר. זהו נתיב נוסף המתאים למצבים שבהם לא ניתן או לא כדאי לחתור לשיפור ביצועי הצוות באמצעות מסלול הלמידה. במצבים שבהם נדרש פתרון מהיר, או בעת פעילות בעלת אופי מוגדר וברור ללא סיכון – כדוגמת ההשקעה בתהlixir למידה מוטלת בספק, שכן עלותו עשויה לעלות על תרומתו האפשרית והבלתי מובטחת לשיפור הביצועים (Edmondson, 1999, p.378). עבור מצבים אלו, המודל מעึง את נתיב הקונפליקט הקוגניטיבי, אשר להבדיל מנתיב הלמידה, הוא מכנים זמין ומהיר שתוצאותיו מהירות יחסית.

חדשנות: נמדדת על פי קידום שירותים חדשים. עידוד קונפליקט קוגניטיבי משמעותו התקפות תרבותות ויכוח, שבה כל צד חופשי ובטוח לומר את דעתו מתוך ידיעה שיזכה לתגובה עניינית. בצוותים שבהם יש אקלים בטוח ניתן לדבר, להעלות רעיונות יצירתיים בפיתוח ובקביטה, ובכך לנצל את arsenל הקוגניטיבי (ערבים, נקודות מבט, ניסיון וכישורים) הגלום

בצורות. למסלול הנוסף הייתה תרומה חיובית להסביר השונות בין הוצאותים בתחום החדשנות.

יעילות: נמדדת על פי עמידה ביעדי זמן ותקציב. בממץ זה הקשר בין הקונפליקט הקוגניטיבי לביצוע לא היה מובהק.

אחד הממצאים החשובים במחקר זה הוא אישוש ההשערה בדבר הקשר החיובי בין התנהגותו של מנהיג הוצאות לבין קונפליקט קוגניטיבי. מצאו כי בידי מנהיג הוצאות האפשרות להשפיע על מידת השימוש בكونפליקט קוגניטיבי, בעזרת שמירה על קשר ישיר עם חברי הוצאות בעת חניותו.

בנוסף, מחקר זה מציע הסבר לפתרון דילמת הקונפליקטים.

דילמה זו נובעת מהתופעה שנתגלתה ברוב המחקרים: קונפליקטים קוגניטיביים המסייעים לעובדות הוצאות וקונפליקטים אפקטיביים המעכבים את עובדות הוצאות כרוכים זה בזה. התברר כי קיים ביןיהם מתאם חיובי משמעותי ומובהק (Amazon, 1996; de Dreu, 1997; Jehn, 1994; O'Reilly, 1998; Simon & Peterson, 2000). הדילמה היא בכך שככל ארימת שמנסים לחזק את הקונפליקט הקוגניטיבי, מתגבר אוטומטי גם הקונפליקט האפקטיבי, שהשפעתו על אפקטיביות הדיוון וטיב החלטות היא שלילית. הפתרון שאנו מציעים לקשר הנורדי הזה: תגבור הביטחון הפסיכולוגי. כאשר דרגת האמון עולה, רמת הקונפליקט האפקטיבי יורדת. רמת הקונפליקט הקוגניטיבי עולה אם הוא בתחום האפקטיבי שלו; או יורדת כמו הקונפליקט האפקטיבי אך בקצב נמוך יותר, אם הוא בתחום הלא-אפקטיבי שלו. לכן ביחסו פסיכולוגי מגדיל הפער בין ההשפעה החיובית של הקונפליקט הקוגניטיבי ובין ההשפעה השלילית של הקונפליקט האפקטיבי וההשפעה החיובית גוברת.

לסיכום, תרומתה של עבודה זו היא גם תיאורטיבית וגם יישומית. המחקר הנוכחי משלב שלושה תחומיים שעדי היום נחרכו בנפרד; הוא מבוסס על תפיסה מחקרית בין תחומיות המשלבת ידע מכמה עולמות ותוכן: פסיכולוגי, ארגוני וניהול קונפליקטים. במישור התיאורטי המחקר מאפשר הבנה של הקשיים בין צוותים, קונפליקטים ותוצאות. כמו כן מראה המחקר כי קיימים שני מסלולים מרכזיים לשיפור ביצועי הוצאות: (1) הקנייה ועידוד של קונפליקטים קוגניטיביים. (2) שיפור תהליכי הלמידה.

ברצוני לציין כי זהו אחד מחקרים הראשונים הבודח תהליכי פנים קבוצתיים והשפעתם על מגוון רחב של מדדי ביצוע. כמו כן, למיטב ידיעותנו אין מודל אינטגרטיבי המשלב גם גורמים מבניים וגם גורמים תוך קבוצתיים להסביר ביצועיהם של צוותי עבודה בשלושת הממדים: חדשנות, אפקטיביות ויעילות. מחקר זה מנסה לצמצם את הפער הקיים בספרות המחקר. המחקר מתגדר חוקרם להמשך לחקר, ולאחר גורמים נוספים המסבירים את ההבדלים בין ביצועיהם של צוותים שונים. במישור היישומי המחקר מציע למנהיגים תרומה ייחודית בזיהוי דרכי פעולה מבחינה יעקוב המבנה והתהליכיים לשיפור ביצועי הוצאות ולהתמודדות אפקטיבית עם קונפליקט קוגניטיבי. ניהול הקונפליקט האפקטיבי הוא נושא נכבד שלא התייחסנו אליו בעבודה זו, ונוקה להתייחס אליו בעתיד.